

先行き不安な建設業の二代目社長のための勉強会

～講師のお話を基にした意見交換により、
気づきと仲間を得ることを目指します～



総合工事・設備工事・下請工事など、 『建設業』のための粗利経営のすすめ

もう利益獲得で、悩まない

こんな人におすすめ！

- ☆会社の風土を変えないと生き残れないとの危機感を強く持っている社長
- ★評論家タイプのコンサルと決別し結果を出すコンサルを探している社長
- ☆仕事が激減し叩き合いになった時でも利益の出る仕事を受注したい社長
- ★古参社員は先代の腹心ばかり、信頼できる相談先を探している二代目社長
- ☆共に学ぶ仲間と意見を交換し合い、聞いたことを腹に落とし込みたい社長

粗利「だけ」を追う意識を社員に叩き込み、 全社を挙げて儲かる仕組みを創りませんか？

特徴1

建設現場と建築工事
の営業がわかる特殊
な税理士が講師

特徴2

粗利「だけ」を見る個
性的で実践的なコン
サル手法の紹介

特徴3

ポジショニング戦略＋
SWOT分析＋銀行戦略
の複眼的思考の紹介

<利益増加コンサル実績の一部>



社員の意識が大幅に変革し、今後は楽しみで仕方がない
((株)アビオス社長 田中良彦さん)



やるべきことが明確になり、利益が大幅に増加
(医療法人イースタンクリニック理事長 松岡秀夫さん)

<建設業の税務顧問実績の一部>



積極的な提案を受け、年間顧問料を上回る税額控除を獲得
((株)M&Fコンサルティング社長 平山英一さん)



矢継ぎ早の提案により、融資や給付金等を獲得
((株)那の川建設社長 中村寛さん)

▼勉強会 ※ 前半15:00～16:40 講師のお話 後半16:50～17:40 グループディスカッション

※ 17:40～18:00 まとめとアンケート記入

この勉強会で
お伝えする内容
(抜粋)

- ☆拍車のかかるコロナ不況は大企業ほど大変
- ★中小建設会社にマーケットシェアは必要か？
- ☆ピンチをチャンスに変える自社の棚卸とは！？
- ★№1を取れる建設業のニッチポジションの探し方
- ☆たたき合いの価格競争に巻き込まれないマーケット戦略
- ★社長の頭の中を整理するための実践的なSWOT分析
- ☆お金を生み出す具体的で固有名詞の入った実施策の作成方法
- ★増益率100%知る人ぞ知る粗利「だけ」見ろコンサルティングの紹介
- ☆元金返済額＋支払利息＋販管費＋社員の給料アップ＝必要粗利額
- ★パートさんを含む全社員との個別面談と毎月の粗利進捗会議
- ☆会社の存続と社員の処遇改善に必要なのは売上ではなく粗利
- ★知っておいて損はない最強の資金調達、資本金劣後ローンの紹介

▼特典

- ① 映像とスコアを使った財務の見える化(財務分析)を提供(2時間 5万円相当)
- ② 会社と自分の悩みと不安を相談可能な個別面談を実施(2時間 3万円相当)
- ③ 中西宏一粗利改善コンサルの著書(粗利「だけ」見ろ)を贈呈(入手困難 プライスレス)

講師 建設業の受注と利益獲得支援に特化した建設出身税理士 鈴木樹雄
～「大手建設会社の現場常駐と営業経験×税理士」だからこそ見える視点～



1963年宮城県生まれ、福岡市在住。税理士法人ヤマト代表税理士、株式会社ヤマトシェアリング代表取締役社長。会社の「利益」を高める専門家。全社を挙げて「粗利」だけを追う意識を社員に叩きこむことをベースに、経理の改善を図り、銀行借入や保険の適正化など、粗利益を増やし経費を削減しお金を増やすプロデュースを行っている。新卒で清水建設に入社し2年間の現場常駐等を経て東京と福岡で20年間官庁及び民間発注建築工事の営業に従事。営業課長として3年連続九州支店№1の営業成績を残すなど活躍した後に、リーマンショックによる激しい受注競争に敗れ人事評価が下がり考え方の全く異なる部長の部下となり挫折を味わう。東日本大震災を契機に、会社に自分を合わせる生き方ではなく自分の可能性を追求したい衝動に駆られ清水建設を退職。税理士資格取得に専念後に行った税理士業界への就職活動で「50歳・未経験・独立希望」は泣けるほど不人気なことを知る。大手の看板がない中高年の新たな挑戦は世間一般では通用しないという事実と直面し、それを正面から受止め、老舗の税理士事務所でゼロから税理士業務を習得する。開業挨拶で訪問した旧知の社長に「何か困っていることはないですか？」と問い、「2週間後に資金ショートする」と言われ、腰が抜けるほど驚き銀行資料作成及び交渉を行った経験から、「会社のお金を増やす」ことに貢献する税理士となることを心に誓う。コロナによる建設業界の大不況突入に際し、建設業界にお世話になった者として、建設会社の受注と利益獲得の成果を出すコンサルとなることを決める。

価格:10,000円

場所:電気ビル共創館カンファレンス3階会議室D

定員:6名(ソーシャルディスタンスを十分に確保します)

日時:10月8日(木)15時～18時

参加申込書 FAX番号 092-985-0440

この勉強会で
明日からの実施事項
と共に学ぶ仲間が得
られるかもしれません

貴社名	御氏名	御役職名

税務担当:税理士法人ヤマト

810-0004 福岡市中央区渡辺通2-6-12-705

mail:info@yamato-tax.jp

TEL:092-985-0325